

悪徳商法?アニアクセス

Amazon.co.jp
Amazon.co.jp

[Sixties Rebellion, Vol.11](#)
Various Artists
新品 ¥3,247
ポイント 32pt

Amazon.co.jp

[エヴァンゲリオン新劇場版](#)
三石琴乃, 立木...
新品 ¥4,429
ポイント 44pt

Amazon.co.jp

[DREAM BOYS](#)
亀梨和也, 田中...
新品 ¥6,800
ポイント 68pt

プライバシーについて

[Google八分対策センター](#)

[消費者ポータルJAPAN](#) | [悪ティブソナー](#) | [ココログ支店](#)

[このページに関するお問い合わせは、こちら](#)

[悪徳商法に関する相談や質問を掲示板に書き込みたい方は、こちら](#)

- ◇-ダイポール-sin(9/9-03:03) No.66320
 - | マルチ勧誘ですか-空き地(9/9-03:41) No.66321
 - | 誰に売り込むつもりですか?-拙電器(9/9-04:04) No.66322
 - | 変だと思いませんか? - N G(9/9-05:14) No.66323
 - | Re:変だと思いませんか? - Y O(9/9-11:18) No.66338
 - | 楽しいサイトだなあ。(^^;- A 2 C(9/9-09:40) No.66331
 - | 楽しいサイトだなあ。(^^;- A 2 C(9/9-09:59) No.66333
 - | tsukkomidokoro。(^^;-かーくん(9/9-22:46) No.66387
 - | をを、僕もミスった(^^;-かーくん(9/9-22:52) No.66390
 - | Re:ダイポール-MAP(9/9-12:59) No.66348
 - | 具体-DOOM(9/9-22:47) No.66388
 - | そんなあなたにこちらのサイト-ぶるー(9/10-10:57) No.66410
 - | Re:ダイポール ありがとうございます-sin(9/11-02:21) No.66557
 - | ちょっと待って下さい! - N G(9/11-05:52) No.66561
 - | 感性がずれているんでしょう-トド(9/11-12:49) No.66595
 - | せめて笑い飛ばせる感性があれば・・・ - N G(9/11-17:43) No.66610
 - | chotto-Y O(9/11-19:11) No.66619
 - | 操作間違い-Y O(9/11-19:13) No.66620
 - | まあ、漫才ではありませんから・・・ - N G(9/11-22:05) No.66630
 - | Re:ダイポール ありがとうございます-ひで(9/11-19:24) No.66621
 - | Re:ダイポール ありがとうございます-sin(9/12-10:42) No.66671
 - | 不思議です-ぶるー(9/12-12:02) No.66687
 - | 私も不思議です。 - N G(9/12-20:03) No.66747
 - | 経営者さんだったんですか-TeruTeru(9/12-21:31) No.66766
 - | 溺れる者は藁をも掴む-雪兎(9/12-22:37) No.66783
 - | Re:ダイポール ありがとうございます-mamma(9/13-06:02) No.66848
 - | Re:応援はしていません。 -MAP(9/13-12:42) No.66886
 - | Re:ダイポール ありがとうございます-apj(9/12-20:50) No.66752
 - | Re:ダイポール ありがとうございます-apj(9/12-21:03) No.66755
 - | 失敗です(ゴミ) -apj(9/12-21:06) No.66757
 - | 私もダイポールをやっています! -hi-to-(9/15-00:24) No.67094
 - | 公認会計士ということは...-雪兎(9/15-00:46) No.67100
 - | 具体的な証拠を提示してください-管理人(9/15-02:17) No.67108
 - | 理屈を教えてください! - A 2 C(9/15-04:43) No.67114
 - | 質問させていただきます。 - N G(9/15-04:48) No.67115
 - | 経済的自立? -ぶるー(9/15-10:44) No.67130
 - | Re:私もダイポールをやっています! -みそカツオ(9/15-11:39) No.67138
 - | 公認会計士法に抵触しませんか? - N G(9/15-11:58) No.67141
 - | 文章の意味が不明ですが、まさか! ? - N G(9/15-12:53) No.67144
 - | Re:私もダイポールをやっています! - Y O(9/15-13:00) No.67145
 - | 御回答いただけるとうれしいです-DOOM(9/15-13:36) No.67150
 - | Re:そうですか。 -MAP(9/15-15:32) No.67159
 - | 公認会計士やめたら?-あんね(9/15-17:37) No.67172
 - | あえて少しか擁護するとすれば・・・ - N G(9/15-19:24) No.67186
 - | 擁護になっていませんね(笑-Y O(9/15-20:07) No.67188
 - | 彼らには「明確な目標」しかないのですよ。 - N G(9/16-04:41) No.67267
 - | Re:彼らには「明確な目標」しかないのですよ。 -sin(9/17-00:51) No.67360
 - | 以前のマルチは儲かりましたか?-拙電器(9/17-01:04) No.67363
 - | 何を問いただしているのですか? -ぶるー(9/17-12:10) No.67406
 - | Re:私もダイポールをやっています! -sin(9/16-02:49) No.67362
 - | ユーザー登録を抹消します-管理人(9/17-01:06) No.67365
 - | いいかげんに目を覚まして下さい!! - N G(9/17-03:10) No.67371
 - | 公認会計士法第二十四条- N G(9/17-06:43) No.67380
 - | Re:そのくらい調べたら?-MAP(9/17-11:46) No.67401
 - | Re:私もダイポールをやっています! -apj(9/17-14:48) No.67423
 - | 皆さんもダイポール使っているのですよね?-S(9/18-15:22) No.67598
 - | 多分誰も使っていない-雪兎(9/18-15:31) No.67602
 - | 良く読みましたか? -apj(9/18-15:35) No.67603

- | 効果があった／なかったなんて事でなく - K K K (9/18-15:56) No. 67604
- | 使う気にもならない - A 2 C (9/18-17:26) No. 67612
- | ブラウン運動って (蛇足) - むー (9/12-10:18) No. 66669
- | Re: ブラウン運動って (蛇足) - apj (9/12-11:20) No. 66681
- | チョーごみ - ベチ (9/13-02:52) No. 66843

[トップに戻る](#)

66320	ダイポール	sin	9/9-03:03
<p>こんにちは。 友人からMLMへの勧誘をされていまして、入会を考えています。</p> <p>ダイポール (HEC)というところなのですが、何か知っている方はご意見いただけたら幸いです。MLM自体の問題でもよいですが、特にダイポールという商品の可能性と、HECについて伺えたらと思います。</p> <p>ここは現在のところマイナスイオン水を作るパイプが売り物です。価格は1台30万円ほど。いわゆる耐久財のMLMにあたります。</p> <p>http://www.hrd.ne.jp/hec/</p> <p>よろしく願います。</p>			

[トップに戻る](#)

66321	マルチ勧誘ですか	空き地	9/9-03:41
<p>記事番号66320へのコメント</p> <p>こんばんは、sinさん。 >ダイポールという商品の可能性と、HECについて伺えたらと思います。ダイポール自体は詳しくありませんが、マルチで扱う商品は市場にあるものよりかなり高額に設定されてるんです。</p> <p>例えば健康食品のミキプルーンは一瓶2000円ですが、他メーカーの商品を店で買うと800円位で買えますよ、</p> <p>もしダイポールが本当に良いものなら、そのうち、店頭に十分の一位の値段で出まわるとは思いますけど・・・</p> <p>それとも今のうちに代理店みたいなマネをして友人知人に売ろうとしても、誰も30万円では買わない筈。で、「あなたもこのビジネスに参加すると安く手に入る」と売り込んでいると、商品販売よりシステム勧誘が目的になって無限連鎖講にひっかかるようになります。</p> <p>何故MLM会社が、値段を高めに設定しているかというと、やはり「あなたもこのビジネスに参加すると安く手に入る」と売り込ませたいからじゃないですか？</p> <p>やめた方がいいと思いますけど・・・</p>			

[トップに戻る](#)

66322	誰に売り込むつもりですか？	拙電器	9/9-04:04
-------	---------------	-----	-----------

記事番号66320へのコメント

sinさんはじめまして。

>MLM自体の問題でもよいですが、
sinさんは誰に売り込むつもりですか？
ご両親？兄弟？友人ですよ？

では、逆にご兄弟から「30万円もする掃除機」売り込まれたら
どうします？

>特に

>ダイポールという商品の可能性と、HECについて伺えたらと思います。
マルチの販売員になることは「自営業者」です。
商品の説明や、販売先のメンテナンスやアフターフォローが必要です。
本部は「サポートします」なんて言いますが、あなたのお客は
「あなたが薦めてくれたから買った」のです。

ご自身で商品の判断が区別付かないでしたら
手を出さないのが懸命かとおもいますが。

>ここは現在のところマイナスイオン水を作るパイプが売り物です。
>価格は1台30万円ほど。いわゆる耐久財のMLMにあたります。
30万って金額は「老若男女」問わずクレジットのローンが通ります。
無職でもね。

金額がまずあって、それから商品なんですよ。

><http://www.hrd.ne.jp/hec/>

法律違反が多数あります。

sinさんが、少なくともきちんと理解しなければならない法律に
違反しているんです。

<http://www6.big.or.jp/~beyond/akutoku/ref/law/tokutei.html>

ご自身で判断してください。

[トップに戻る](#)

66323	変だと思いませんか？	NG	9/9-05:14
-------	------------	----	-----------

記事番号66320へのコメント

sinさん、はじめまして。NGと申します。

>友人からMLMへの勧誘をされていまして、入会を考えています。
>ダイポールという商品の可能性と、HECについて伺えたらと思います。
><http://www.hrd.ne.jp/hec/>

ご紹介されたHPを拝見しましたが、化学に疎い私でもダイポールと
いう商品の説明は、内容が空っぽであることはすぐに分かります。

「技術解説」を見ると、「ダイポールは農産物栽培にかなりの効果！」と
書かれていますが、具体的なデータは何も示されていません。

「お茶の栽培事例」では「ダイポールと出会って私の目指すモノが近づ
いてきました。今年初めてお茶を出荷いたしました。かなりの手応え
がありました。ダイポールを通過した水は、お茶の葉茎が活性化する力
があると痛感いたしました」と書かれていますが、「かなりの手応え」、
「活性化する力があると痛感」というだけです。何のデータも示さず、

これだけでは単なる思い込みとしか感じられません。

「モモの栽培事例」でも同様です。「例年より収穫高がかなり上がり、収穫量もさることながら、品質の割合が秀6：優4の比率が秀7、5、優2、5になり、糖度もかなり増しました」とのことですが、肝心の「収穫量」や「糖度」のデータが示されていません。「品質の割合」も年による変動があるはずですから、「ダイポール」の使用の効果かどうか全く分かりません。

これらに対する「HRD技術開発部のコメント」も変です。「ブラウン運動の大きな水」だったらなぜ「吸収力がよ」いのか、「マイナスイオンを含んだ水」だったらなぜ「地中にある栄養素を吸収しやすい環境」になるのか全く説明されていません。

逆にいえば、「吸収力がよ」くて「地中にある栄養素を吸収しやすい【環境】」（ポイントは水ではなくて「環境」だとも読めます）であれば【「ダイポール」である必然性は全くない】のではないのでしょうか。

それから、土壌中には好気性細菌や嫌気性細菌だけでなく、ミミズやダニなども含めて様々な土壌動物が生育して、これらの活動によって土壌の質が変わります。「その土も好気性に変わり」と書かれていますが、土壌にはもともと多くの空隙がありますから、もし、「嫌気性の土」というものがあるとすれば、それは粘土のようなものになると思います。普通の水を「ダイポール」に変えたくらいで、様々な条件に左右される土壌の質が変わるとは思えません（高校の生物の副読本を読むだけでもこの程度のことは解ります）。

この程度の解説で「技術開発部」を名乗っているようならば眉唾物だと考えてよいと思います。

「Q&A」もむちゃくちゃな質問設定です。

- ・「ダイポールウォーターのお風呂は、何故温泉気分になれるのでしょうか？」<誰が実際に温泉気分になったのでしょうか？>
- ・「ダイポールウォーターは、凍らせるときれいで透明な氷ができるのですか？」<次の設問では「水色に見える」、「水が青く見える」と書いてありますけど？>
- ・「ダイポールで栽培した果実が甘く美味しく、沢山できるのは何故ですか？」<実際に確かめたのですか？データを示してください。>
- ・「ダイポールの特許・意匠登録・商標はどうなっていますか？」<特許の出願をただけなら何とも言えませんし、意匠登録や商標は商品の性能とは何の関係もありません。>
- ・「ダイポールウォーターでお米を炊くとなぜ美味しく感じるのですか？」<誰が実際に確かめたのですか。「このためです」と言われても設問自体が変ですから何とも言えません。>

「水商売ウォッチング」

<http://www.wacty.phys.sci.osaka-u.ac.jp/~atom11/wwatch/intro.html>

「磁気処理水 磁場にさらした水が特別な効果を持ちます、という話である。本当かどうか定かではない」。

MLMについてはこちらが参考になるかも知れません

<http://www.hanbai.com/>

参考までにどうぞ。

[トップに戻る](#)

66338	Re:変だと思いませんか？	Y O	9/9-11:18
-------	---------------	-----	-----------

記事番号66323へのコメント

NGさんこんにちは ちょっと便乗コメントさせていただきます。

sinさんこんにちは

<http://www.hrd.ne.jp/hrd/index.htm>

こっこのHPにあるビッグポールの商品説明に、より詳しい技術解説が載っています。なかなか面白い技術解説ですね(笑

「水商売ウォッチング」にも直接のコメントが載ってますのでじっくりお読みになることをお勧めします。

譲って本当に水分子に電子をくっつけるほどのパワーがかかるとすれば他の不純物にも作用して体に悪いものが出来ないかと心配です。特に遊離塩素が発生するならトリハロメタンができる危険性がありますよね。

個人的にはこういうプラスの効果ばかり（しかも効果範囲が広すぎる）でマイナス効果に対して書いていない、もしくは調査が行われていないような宣伝商品は買いません。

あとマルチの話ですがHECに入会する＝マルチの構成員になると解釈してよろしいのでしょうか？ それともこの会社に関係ない別のマルチ会社がここの商品を利用してマルチをやっているのでしょうか？

「入会のご案内」を見てるとただの商品愛用者の会みたいに思えますね。

ただ・・・

>私たちの活動は、訪問販売等に関する法律、その他の関連法令を遵守しております。

というのがどっかで見たような文句でちょいと（というかかなり）引っかけますが(笑

[トップに戻る](#)

66331	楽しいサイトだなあ。(^^;	A 2 C	9/9-09:40
<p>記事番号66320へのコメント</p> <p>sinさんは No.66320 「ダイポール」 で書きました。</p> <p>>こんにちは。</p> <p>>友人からMLMへの勧誘をされていまして、入会を考えています。</p> <p>></p> <p>>ダイポール (HEC)というところなのですが、何か知っている方は</p> <p>>ご意見いただけたら幸いです。MLM自体の問題でもよいですが、特に</p> <p>>ダイポールという商品の可能性と、HECについて伺えたらと思います。</p> <p>></p> <p>>ここは現在のところマイナスイオン水を作るパイプが売り物です。</p> <p>>価格は1台30万円ほど。いわゆる耐久財のMLMにあたります。</p> <p>></p> <p>>http://www.hrd.ne.jp/hec/</p> <p>></p> <p>>よろしくお願いします。</p>			

[トップに戻る](#)

66333	楽しいサイトだなあ。(^^;	A 2 C	9/9-09:59
<p>記事番号66331へのコメント すみません、手が滑りました。</p> <p>>http://www.hrd.ne.jp/hec/</p> <p>サイト覗きましたけど、なかなか楽しい所ですねい。(^^;</p> <p>「VOICE」にある、「プロから見たダイポール！」っての、てっきり水処理屋辺りのコメントがあるかと思ったら、みんな料理屋、ビール屋、食品工場の親方連中のコメントやないの。つまり、ユーザーのコメントやね、コレ。(^^;</p> <p>「技術解説」もユーザーのコメントに回答付けてるものですけど。技術的な解説がされてない。理屈の説明が無いぞ。(^^;</p> <p>見る限りちょっと前に流行った、配管のスケール予防用磁石のアレンジにしか見えませんが。</p>			

[トップに戻る](#)

66387	tsukkomidokoro。(^^;	かーくん	9/9-22:46
<p>記事番号66333へのコメント A 2 Cさんは No.66333 「楽しいサイトだなあ。(^^;」で書きました。 >すみません、手が滑りました。 > >>http://www.hrd.ne.jp/hec/ > >サイト覗きましたけど、なかなか楽しい所ですねい。(^^;</p> <p>> >「VOICE」にある、「プロから見たダイポール！」っての、てっきり >水処理屋辺りのコメントがあるかと思ったら、みんな料理屋、ビール屋、 >食品工場の親方連中のコメントやないの。つまり、ユーザーのコメント >やね、コレ。(^^;</p> <p>> >「技術解説」もユーザーのコメントに回答付けてるものですけど。技術的 >な解説がされてない。理屈の説明が無いぞ。(^^;</p> <p>> >見る限りちょっと前に流行った、配管のスケール予防用磁石のアレンジに >しか見えませんが。</p>			

[トップに戻る](#)

66390	をを、僕もミスった(^^;	かーくん	9/9-22:52
<p>記事番号66387へのコメント 題名で思わずEnterキーを叩き込んでしまいましたm〇m</p> <p>>>「技術解説」もユーザーのコメントに回答付けてるものですけど。技術的 >>な解説がされてない。理屈の説明が無いぞ。(^^;</p> <p>まあ、Q & Aも理屈もへったくれもないものですけども、あれのどこが技術解説なのか、小一時間（以下略） というか、防霜ファンの説明間違ってますし（^^）</p>			

最近は果樹園にもあるのですがねえ、知ってるのかしらん。

>>見る限りちょっと前に流行った、配管のスケール予防用磁石のアレンジに
>>しか見えませんが。

激しく同意 (w、ということにさせていただきます。

[トップに戻る](#)

66348	Re:ダイポール	MAP	9/9-12:59
<p>記事番号66320へのコメント</p> <p>sinさんこんにちは。</p> <p>sinさんは水道屋さんでもない友達から勧められた30万円もする効果があるんだかないんだかわからないような物を買えますか？</p>			

[トップに戻る](#)

66388	具体	DOOM	9/9-22:47
<p>記事番号66320へのコメント</p> <p>こんにちは</p> <p>sinさんは No.66320 「ダイポール」 で書きました。</p> <p>>こんにちは。</p> <p>>友人からMLMへの勧誘をされていまして、入会を考えています。</p> <p>></p> <p>>ダイポール (HEC)というところなのですが、何か知っている方は</p> <p>>ご意見いただけたら幸いです。MLM自体の問題でもよいですが、特に</p> <p>>ダイポールという商品の可能性と、HECについて伺えたらと思います。</p> <p>></p> <p>>ここは現在のところマイナスイオン水を作るパイプが売り物です。</p> <p>>価格は1台30万円ほど。いわゆる耐久財のMLMにあたります。</p> <p>></p> <p>>http://www.hrd.ne.jp/hec/</p> <p>></p> <p>>よろしくお祈いします。</p> <p>マルチについては、とりあえずどうでもいいのですが</p> <p>売り物であるらしい、「マイナスイオン水を作るパイプ」で作られる「マイナスイオン水」とは、水のどういう状態を言うんでしょうか？</p> <p>参照URLの技術解説のところでは、マイナスイオンを含んだ水などと書かれてましたが</p> <p>具体的にはどんな物質のマイナスイオンがどの程度含まれてるんですか？</p> <p>中途半端な知識しかもっておらず恐縮なのですが、Cl⁻イオン何ぞがどっさり含まれてるようだとだいぶ引いてしまいますが。</p>			

[トップに戻る](#)

66410	そんなあなたにこちらのサイト	ぶるー	9/10-10:57
-------	----------------	-----	------------

記事番号66320へのコメント

sinさん、初めまして。ぶるーと申します。

マルチの方ではなくて水関係に関して、非常に詳しく書かれているサイトです。↓

水商売ウォッチング

<http://atom11.phys.ocha.ac.jp/wwatch/intro.html>

最近、CMで盛んにうたわれている「マイナスイオン」ですが、理論的にはまだ何も確立されていないという事が分かると思います。

そうそう、HECのサイトに書かれていた「ブラウン運動が大きい水」なんて、とんでもないですよ。化学は赤点だった私でも、それぐらいは分かります。

一応、参考までに。

[トップに戻る](#)

66557	Re:ダイポール ありがとうございます	sin	9/11-02:21
記事番号66320へのコメント こんにちは。皆さんありがとうございました。 化学的にはおかしいのかもしれませんが。 現在のところ、自分も手伝うか、友人をやめさせるかのどちらかにしようと思います。 法的にまずいのはいけませんね。 儲けたいのはやまやまですが、あくまで合法的な範囲でやりたいです。 あと、効果が本当なのかどうか？よく見てみます。 化学で解明されていない何かもあるかもしれないですし。 実際のところ彼に借りて使ったときには気持ちよかったです。 その気持ちよさが体にわかったらまずいことになってますが。(笑) もしもこれの方がいいぞ！というのがあれば教えて下さい。 それでは。			

[トップに戻る](#)

66561	ちょっと待って下さい！	NG	9/11-05:52
記事番号66557へのコメント sinさん、こんにちは。NGです。 >化学的にはおかしいのかもしれませんが。 >あと、効果が本当なのかどうか？よく見てみます。 >化学で解明されていない何かもあるかもしれないですし。 ちょっと待ってください。私も含めて皆さんが書いたことは、単に化学的におかしいというだけのことではないのですよ。 例えば、A2Cさんが楽しいHPだと仰ったのは、いろいろな			

意味でアホらしいHPだという意味を含んでいるのではないかと思います。私もあまりにもアホらしいと思いました。化学うんぬん以前の問題です。詐欺師の言い分ように感じました。

それから、もし、本当に「化学で解明されていない何かもある」とでもいうようならば、自分たちでまともに説明もできないような商品売りつけるという業者は相手にしない方がよいと思います。

自分たちで自分たちの商品に対して責任を持ってないと、最初から断っているようなものです。

まともな会社なら商品売る前に「化学で解明されていない何か」を徹底的に調べると思います。もし害があることが判明したら大変ですし、論文に発表した方が会社全体が高い評価を得られるはずでしょう。

>実際のところ彼に借りて使ったときには気持ちよかったので。
>その気持ちよさが体にわかったらまずいことにはなりますが。(笑)

何に使ったのか分かりませんが、自分の体験というのは実にアテにならないものです。「素晴らしい水だ」などと繰り返し言われていれば、知らないうちにそのような先入観を持ってしまうものです。

まさか、温泉気分になれたという程度の話ではないでしょうね。もし、ご自分で「効果が本当なのかどうか？よく見てみます」というのでしたら、体験（感覚）だけではなくきちんとデータを示せるような方法で効果を調べてみて下さい。それができないようなら（だって業者でさえきちんとデータを示して説明できないのですから）相手にしない方がよいと思います。

>法的にまずいのはいけませんね。
>儲けたいのはやまやまですが、あくまで合法的な範囲でやりたいです。
>もしもこれの方がいいぞ！というのがあれば教えて下さい。

拙電器さんの記事をきちんとご覧になりましたか。だれに売りつけるつもりですかという内容でしたね。もう一度、よく考えてみて下さい。

いくら合法的でも本当にこの手の方法で儲けることができるとでも思っているのでしょうか。ある業者側の示したデータによると、様々な“ネットワークビジネス”の会員のうち、実際に他人を勧誘できるのは約6割、勧誘できたとしてもそのうち半数近くは一人だけ、3人勧誘できる人は全体の5%以下だそうです。よく考えてみてください。

あなたの周りでこんな理解不能な商品を買おうするような方は何人いますか。どんな商品でも、この手の方法で儲かるはずはないと断言してもよいと思います。儲かっている人がいたとしてもほんの一握りのはずです。あなたを誘った友人は儲かっているから、あなたを誘ったのではないのでしょうか。借金を重ねて儲かっているフリをしているかも知れませんが・・・。

「これの方がいいぞ」というのならアルバイトの方が確実です。もしお勤めの方ならば、普通、(MLMも含めて)副業は禁止されているはずですから、お仕事に励んで少しでもボーナスが増えるように努力された方がよろしいかと思います。副業で本業をおろそかになってしまいますよ。

>現在のところ、自分も手伝うか、友人をやめさせるかの
>どちらかにしようと思います。

今までの皆さんの説明ではご理解いただけなかったようなので、もうはっきり書いてしまいますが、こんなアホらしいビジネスには係わらないことをお勧めします。「友人をやめさせる」ことを考えているということは、sinさんご自身がすでに何らかの疑問を感じているのではありま

せんか。そんなものをなぜ自分も手伝うのか全く理解できません。

友人を止めさせるということになると、ちょっと話は難しくなると
 思います。

とにかく、こんなアホなものは相手にしないことをお勧めします。

[トップに戻る](#)

66595	感性がずれているんでしょう	トド	9/11-12:49
<p>記事番号66561へのコメント</p> <p>NGさん、こんにちは。トドと言います。</p> <p>> ちょっと待ってください。私も含めて皆さんが書いたことは、 >単に化学的におかしいというだけのことではないのですよ。</p> <p>sinさんは「疑似科学」を信じてしまう人に特徴的な感性をお持ちのようです。 ・世の中には今の科学では量りきれないものがある・・・ ・自分の感覚では正しかった・・・ などなど どうも、疑似科学の信望者と悪徳商法に騙される人は同じような感性なんじゃないでしょうか。 救いたくても救えないタイプの人だと思います。</p> <p>> 今までの皆さんの説明ではご理解いただけなかったようなので、もう >はっきり書いてしまいますが、こんなアホらしいビジネスには係わらな >いことをお勧めします。「友人をやめさせる」ことを考えているというこ >とは、sinさんご自身がすでに何らかの疑問を感じているのではありま >せんか。そんなものをなぜ自分も手伝うのか全く理解できません。</p> <p>疑問を感じている「だけ」なので、何らかの方法でその疑問が解けると更に信じ る力が強くなったりするのも知れませんが、もしかしたら疑問など解けなくても 「嘘だという証拠が見つからない」だけで「信じる」方へ行ってしまうのかも。</p> <p>裁判では「疑わしきは罰せず」と言いますが、こういうものについてはそれじゃ 拙いと思うんですけどね。</p> <p>残念なことです。</p>			

[トップに戻る](#)

66610	せめて笑い飛ばせる感性があれば・・・。	NG	9/11-17:43
<p>記事番号66595へのコメント</p> <p>トドさん、はじめまして。NGと申します。すみませんが、他所での YOさんのコメントへのお返事と合わせてコメントさせていただきます。</p> <p>>sinさんは「疑似科学」を信じてしまう人に特徴的な感性をお持ちのようです。 >・世の中には今の科学では量りきれないものがある・・・ >・自分の感覚では正しかった・・・ >などなど</p> <p>私もsinさんは典型的な疑似科学信奉者の感性をお持ちのように思います。 「世の中には今の科学では量りきれないものがある」というのを結論にして、 それ以上、ご自身の頭で考えることを止めておられるようにも感じます。</p>			

「今の科学では量りきれないものがある」というのは結論ではなくて、「なぜ？」と考えるスタートだと思うのですが、本当に困ったものです。オウム真理教は、かつて「ジャパン・スケプティクス」の安齋育郎氏に対して「空中浮遊が超能力でできないことを証明せよ」と批判したそうですが、極端に言えば、sinさんの仰っていることも、オウム真理教信者と似ているように感じます。多くの「優秀な」科学者がsinさんのように自分の感覚を信じて「自分で確かめたい」と思って、あのような恐ろしい行動へ入っていったことを思い起こしてしまいます。

>どうも、疑似科学の信望者と悪徳商法に騙される人は同じような感性なんじゃないでしょうか。救いたくても救えないタイプの人だと思います。

悪徳商法も様々ですから一概には言えないとは思いますが、他所でYOさんが仰っていた通り、sinさんは、この手の“ビジネス”をやりたくて商品の将来性を質問をするために来られたようですね。

「救いたくても救えないタイプ」といえば、その通りなのかも知れませんが、周りの方々が嫌な目にあるであろうことを考えると、「救う」というよりも、どうしても、sinさんに向かって「そんなアホなこと、止めときなさい!」と言いたいのです。

>疑問を感じている「だけ」なので、何らかの方法でその疑問が解けると更に信じられる力が強くなったりするのかも知れませんが、もしかしたら疑問など解けなくても「嘘だ」という証拠が見つからないだけで「信じる」方へ行ってしまうのかも。

これらも典型的な疑似科学信奉者の陥りやすい思考パターンですね。

>裁判では「疑わしきは罰せず」と言いますが、こういうものについてはそれじゃ拙いと思うんですけどね。
>残念なことです。

そうですね。今、“在宅ワーク”の解約についての相談では、皆さんは「あなたはどうしたいのか」を確認して尊重しておられるようですがマルチ・マルチまがい商法の類については、たとえ、どんなきれいなイメージの言葉に置き換えられていたとしても、どんな商品であっても、少しでも疑わしいものには関わらない方がよいと思います。周りの方々のことを考えると「ご自由にどうぞ」などとは言えなくなるのです。

sinさん、再度、拙電器さんのコメントをきちんとご覧になって下さい。

合理的な説明が通用しないとすれば、以前、「ものづくり屋」さんが仰っていたように、あるいは、マルチ商法うざいさんが変なHPをご紹介して下さったように、または、空き地さんや私が変な「儲かる?本」を紹介したように、「笑い飛ばす」というのが一つの方法ではないかと思うのです。

科学的な説明よりも分かりやすい大ボケを見つけて「そんなアホな!!」とみんなでツッコミをいれるというのが、この手の相談に対しては、ある程度、効果があるのかも知れませんが。

まとまりのない文章になってしまってすみません。sinさんには、この「ダイポール」のHPのアホらしさが分かってもらえますか。

[トップに戻る](#)

66619	chotto	YO	9/11-19:11
記事番号66610へのコメント			
NGさん こんばんわ			

いや生粋の関西人ですが、ポケには期待されたツッコミがあって成り立つもので（ここら辺は阿吽の呼吸というか・・・）すかさされたら(特にわざと) 空しさだけが残ります・・・

このツリーも「なんだよネズミかよ・・・」と感じた時点で空しかったです。ただネズミの確信が持てなかったので他所での書き込みに相成ったしだい（^_^）；

この際ですので、sinさんに突っ込んでおきます、多分すかされるとは思いますが・・・

>法的にまずいはいけませんね。
 >儲けたいのはやまやまですが、あくまで合法的な範囲でやりたいです。
 この文で「？」でした
 合法でもモラル違反は私的にxです。 だいたい30万もする（原価はいくらだ？）効果の薄い（個人的な判断、ああこういうコメント入れるのも鬱陶しい）機器を口八丁手八丁で売り込むことに罪悪感を感じませんか？

>「化学（科学？）で解明されていない何かもあるかもしれないです」
 科学は万能では無いというのは確かなのでそういうこともあるかもしれませんが混沌としていた昔と違って、有る程度有効、無効を判定するプロセスが確立されている今では、そういう「当たり」を引く確率はジャンボ宝くじで3億当たる確率より低いと思うよ？

>実際のところ彼に借りて使ったときには気持ちよかったです。
 >その気持ちよさが体にわるかったらまずいことになりましたが。（笑）
 プラセボという言葉がGoogle辺りで検索することをお勧めします。

>もしもこれの方がいいぞ！というのがあれば教えて下さい。
 これは浄水器の「いいぞ！」ですか？ それともマルチの「いいぞ！」ですか？ 浄水器の「いいぞ！」はお教えできますが、マルチの「いいぞ！」は「あんさんやめときなはれ」としかいえまへん（笑

[トップに戻る](#)

66620	操作間違い	YO	9/11-19:13
記事番号66619へのコメント ↑タイトルは「ちょっと空しい」です			

[トップに戻る](#)

66630	まあ、漫才ではありませんから・・・。	NG	9/11-22:05
記事番号66619へのコメント YOさん、こんにちは。NGです。 > いや生粋の関西人ですが、ポケには期待されたツッコミがあって > 成り立つもので（ここら辺は阿吽の呼吸というか・・・） > すかさされたら(特にわざと) 空しさだけが残ります・・・ 私も元大阪在住で、今でもお笑い大好き人間です。周りに言わせれば、私は天然ポケだそうですが、YOさんの仰ることはよく分かるつもりです。			

でも、ここでは漫才ではないのですから別に成り立つ必要はないですよ。アホな業者だと笑える感覚を持っておくことが重要ではないかと思うのです。

> このツリーも「なんだよネズミかよ・・・」と感じた時点で空しかったです。
 > ただネズミの確信が持てなかったので他所での書き込みに相成ったしだいで (^__^);
 >この際ですので、sinさんに突っ込んでおきます、多分すかさされるとは思いますが・・・

私は業者にツッコミをというつもりだったのですが、確かにネズミさんにツッコミを入れても虚しいだけかも知れませんが、こういう積み重ねによって笑える感覚を広げていけたら、それでよいのではないかと思います。以前の「とんでも医療」の時のように私たちが笑えることも色々な意味で必要なのではないのでしょうか。

>>法的にまずいのはいけませんね。
 >>儲けたいのはやまやまですが、あくまで合法的な範囲でやりたいです。

いくら合法的でも儲からないのはいけませんね。困るでしょう？

>>「化学（科学？）で説明されていない何かもあるかもしれないですし」

科学で説明されていない何かがあったとしても、それで儲かるの？

>>実際のところ彼に借りて使ったときには気持ちよかったです。

何に使ったのか書いてないから、この文章、気持ち悪いんですけど、sinさんが気持ちよかったら、それで儲かるのでしょうか？

>>その気持ちよさが体にわかったらまずいことにはなりますが。（笑）

体にわるいかどうかよりも儲かるかどうか考え直した方がよいのでは？

>>もしもこれの方がいいぞ！というのがあれば教えて下さい。

例えば、仏壇店のレジのバイトがオイシイそうです。ヒマでしょうがないと聞いたことがありますけど、それでもお金になるそうです。

ちょっと意地悪過ぎたかも知れませんが。大変、失礼致しました。でも、sinさんの仰っていることは、そのくらい変なのですよ。

[トップに戻る](#)

66621	Re:ダイポール ありがとうございます	ひで	9/11-19:24
<p>記事番号66557へのコメント</p> <p>こんにちは、sinさん</p> <p>>法的にまずいのはいけませんね。 >儲けたいのはやまやまですが、あくまで合法的な範囲でやりたいです。</p> <p>これは法律的に問題さえなければ倫理的には問題があってもOKということでしょうか？</p> <p>></p> <p>>あと、効果が本当なのかどうか？よく見てみます。 >化学で説明されていない何かもあるかもしれないですし。</p>			

「化学で解明されていない何か」がある可能性はありますが少なくともその場合は豊富なデータ収集により効果があることを示すはずです。

果物を栽培した場合ならばダイポールを使用している水以外同条件で数年間行うものでしょう。

もちろん果物を栽培だけのデータでは足りません。

特に人間に使用するなら安全面と効果についてのデータが豊富に必要です。

(最低ラインとして科学的に解明されている薬の認可までに必要なデータ以上のものは必要でしょう)

>実際のところ彼に借りて使ったときには気持ちよかったです。

>その気持ちよさが体にわるかったらまずいことにはなりますが。(笑)

>

そのあたりはデータとかないのでしょうか？

ないとしたらおかしいと思いませんか？

たとえば病院で薬を出されましたが「安全かどうかは判りません」と言われたらたらどうですか？

>もしもこれの方がいいぞ！というのがあれば教えて下さい。

>それでは。

>

ぼくの住んでる市の水です！

地下水を使ってるので浄水時に使う薬の量が他と比べて少ないです。(笑)

[トップに戻る](#)

66671	Re:ダイポール ありがとうございます	sin	9/12-10:42
<p>記事番号66557へのコメント</p> <p>こんにちは。本当に多くの方から応援を頂き感謝しています。</p> <p>私のしたいことの優先順位としては、</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.何とかして儲けたい (会社経営者でカネに困っているのが正直なところ) 2.でも違法、非常識はまずい、社員も認める商品を扱いたい 3.もちろん、体に悪くない商品を扱いたい <p>それで、ご指摘のとおり違法なところがあるようですね。</p> <p>おそらく皆さんと私の認識が違うのは、下記ではないかと考えています。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ダイポールはともかく、MLMに賛成か、反対か？ (賛成) ・上記とだぶるところがあるけど、常識の範囲 (例えば高額商品を友人に売ることができるか？私はそのこと自体には抵抗感がない) <p>自分自身はMLMを以前にもやっていたことがあるので、業界の友人が多くその仲間と一緒に常識を外れてきているのかもしれない。</p> <p>また、友人も私も自己啓発 (ナポレオン・ヒルの類) をやっていてすごく信念を強く持つタイプです。逆にこの話がだめ、ということになるとショックを受けて自分の拠り所を失う時期が来るのが怖いのだと自己分析しています。</p> <p>しばらくの間何もせず様子を見よう、また、他の友人に聞いてみよう、と思います。ありがとうございました。</p>			

[トップに戻る](#)

66687	不思議です	ぶるー	9/12-12:02
<p>記事番号66671へのコメント</p> <p>sinさん、こんにちは。</p> <p>ご自分としては結論を出されたようなのでいいんですが・・・</p> <p>ちょっとお伺いしたい事があります。</p> <p>>1.何とかして儲けたい（会社経営者でカネに困っているのが正直なところ）</p> <p>私も一応、経営側で働いている人間なのですが、</p> <p>お金に困っているからといって、MLMに手を出すのは効率が悪いと思うのですが・・・いかがでしょうか？</p> <p>sinさんはMLMの経験者という事ですから、あの形態のビジネスが、非常な労力を強いるという事をご存知ですよね？</p> <p>>自分自身はMLMを以前にもやっていたことがあるので、業界の友人が多く</p> <p>>その仲間と一緒に常識を外れてきているのかもしれない。</p> <p>やっていた=今はやっていないという事ですよ？</p> <p>そのMLMをやめたのはなぜですか？</p> <p>商材さえ良ければ稼げると思われている？</p> <p>組織の上のほうに早い段階で入り込めなければ、よっぽどの営業力が無い限り、稼ぐのは難しいと思いますけどね。</p> <p>それだけの営業力があるのなら、本業に力を入れることをおすすめします。</p>			

[トップに戻る](#)

66747	私も不思議です。	NG	9/12-20:03
<p>記事番号66671へのコメント</p> <p>sinさん、こんにちは。NGです。</p> <p>>しばらくの間何もせず様子を見よう、また、他の友人に聞いてみよう、>と思います。</p> <p>すでに御自身で結論は出しておられるようですが、私も不思議なのです。もう一度、よく考えていただきたいのです。会社を経営されておられるでしたら、社員の方のことも充分に考えておられると思いますが・・・。</p> <p>>おそらく皆さんと私の認識が違うのは、下記ではないかと考えています。</p> <p>>・ダイボールはともかく、MLMに賛成か、反対か？（賛成）</p> <p>>・上記とだぶるところがあるけど、常識の範囲（例えば高額商品を友人に</p> <p>> 売ることができるか？私はそのこと自体には抵抗感がない）</p> <p>いいえ。そういう問題ではないと思います。</p> <p>sinさんは、ご自身の会社を経営されるにあたっては様々な指標などのデータを検討しながら、時には税理士などの専門家と相談しながら、様々な判断をしておられるのではないかと思います。会社を起す際にも専門家の助言や具体的なデータをもとに行動してこられたはずですよ。</p> <p>それなのにダイボールについては「使ってみたら気持ちがよかった」というだけで決断をしようとしておられましたよね。なぜでしょうか？</p> <p>MLMに賛成とか反対という以前にオカシイのですよ。切羽詰った状況</p>			

の中で新たにビジネスを始めるにあたって、こういう判断は変だと思いませんか？ 「水商売ウォッチング」だけでなくMLMについてのHPもいくつか紹介されたと思いますが、参考にさせていただきましたでしょうか？

横浜計算センターのデータによると、ネットワークビジネス主宰企業23社の合計53万2339人を対象とした調査の結果、紹介実績0人が61.92%、3人以上が4.59%、10人以上は1%となっています。ダイポールに限らず、こういうデータがあるのですが、それでも友人の話とご自身の感覚だけで勝負にできるのでしょうか？

高額商品売ることに「抵抗感がない」のはご自由だと思いますが、どれだけ売上ができるの見通しぐらいは当然お持ちですよね。手間をかけた分、売れると思いますか？本業を補えるほど儲かると思いますか？

>自分自身はMLMを以前にもやっていたことがあるので、業界の友人が多く
>その仲間と一緒に常識を外れてきているのかもしれない。
>また、友人も私も自己啓発（ナポレオン・ヒルの類）をやっていますごく信念を
>強く持つタイプです。逆にこの話がだめ、ということになるとショックを
>受けて自分の拠り所を失う時期が来るのが怖いだと自己分析しています。

ここまで、ご自身を客観的に見ておられるのですね。それならば、なおさらもう一度考えていただきたいのです。私もナポレオン・ヒルについて目を通してきました。

ナポレオン・ヒル

<http://www.ssi-co.co.jp/napoleonhill/top.html>

ナポレオン・ヒル・プログラムへようこそ!!

<http://www.cosmos.ne.jp/~jinzai/napoleon.html>

「ナポレオン・ヒル・プログラムが、いつの時代であっても多くの人々から支持を得ているのは、それが「成功への17のノウハウ」を基本に体系化された、時代を越えて通用する普遍的な成功哲学を教示しているからです」。「ナポレオン・ヒル・プログラムが、時代を越え、国境を越え、思想を越えた、世界共通の「人生成功プログラム」といわれる所以はそこにあります。成功のノウハウを独自に組み立て実践することによって、あなた自身の成功を自らの手でつかむことができるのです」。

「すごく信念を強く持つタイプ」でしたら、このプログラムによってとっくに成功をつかんでいてもおかしくないですよ。現実はそのようですが、なぜでしょうか？ 恐らく信念によって疑問を持つことを避けてこられたのではないかと思います。なぜ？と問い直すところから始まるのではないかと思います。

上司や夫が彼氏がMLMにハマっていて困っているという方のご相談を見てきた私には、他人事には思えないのです。

どうか、よく考えていただけるようお願いいたします。

[トップに戻る](#)

66766	経営者さんだったんですか	TeruTeru	9/12-21:31
-------	--------------	----------	------------

記事番号66671へのコメント

ずっとROMLしてましたが、

- >1.何とかして儲けたい（会社経営者でカネに困っているのが正直なところ）
- >2.でも違法、非常識はまずい、社員も認める商品を扱いたい
- >3.もちろん、体に悪くない商品を扱いたい

経営者のかただったんですか。全然気づきませんでした。
 でも、それならなんでMLMなんかに興味を示すんでしょう？
 違法で非常識でなく、社員も認める体に悪くない商品を、本業で扱えばいいじゃないですか。いやしくも会社を経営する人間が、他の会社の傘下に入って資金を調達しようとするなんて、なんかおかしくないですか？

>また、友人も私も自己啓発（ナポレオン・ヒルの類）をやっていますごく信念を
 >強く持つタイプです。逆にこの話がだめ、ということになるとショックを
 >受けて自分の拠り所を失う時期が来るのが怖いのだと自己分析しています。

ナポレオン・ヒルは先日うちにもDMが入ってました。読んで「何今更当たり前のことを・・・」という内容でしたが、基本的にネガティブ・シンキングな人にとっては「神の啓示」と思えるのかもしれないですね。
 ただ、いくらポジティブ・シンキングになったからって、新しいビジネスを発想できる“才能”がなきゃ、どんなに精進しても儲けるのは不可能です。逆にそういう“才能”のある人は、ナポレオン・ヒルなんかやらなくても、とっくの昔に成功してます。

本業の業績を伸ばすことより、資金不足を既存の怪しげなビジネスにのっかることで補おうとする発想が、自己啓発セミナーを受けたせいなのかどうかは不明ですが、その発想のヒントがセミナーの中に一片でもあったとしたら、セミナーを受けたことは、逆にマイナスだったのではないかと思います。
 もう一度、経営者としての原点に立ち返ってください。

#非常にキツイ言い方してますが、自分の雇い主がこうだったら・・・と想像すると怒りがこみあげてきましたので、あえてストレートに言わせていただきました。強い信念を持つなら、本業に対して持って下さい。

[トップに戻る](#)

66783	溺れる者は藁をも掴む	雪兎	9/12-22:37
<p>記事番号66671へのコメント</p> <p>sinさん、貴方の投稿内容で一番引かかるのはこれですね。</p> <p>>私のしたいことの優先順位としては、 >1.何とかして儲けたい（会社経営者でカネに困っているのが正直なところ）</p> <p>「金儲けが第一の目的」ということですね。</p> <p>こちらの常連で、とあるMLMの現役ディストリビュータである、「中澤哲也」さんという方がおられますが、</p> <p>「MLMは圧倒的な消費者・愛用者がいてはじめて成り立つシステム」</p> <p>「商品ではなくお金が主目的になった時点でネズミ講と同じであり、早晚破綻する」</p> <p>と何度も言っておられますね。</p> <p>「会社の運転資金に困ったからMLMに手を出す」というのも、闇金に手を出すのと同じくらい短絡的な発想ですね。貴方の様な人物が経営している会社なんかさっさと潰れてもらったほうが良いとは思いますが。ただ、貴方には同情は出来ないけれど、貴方の下で働いている従業員の方があまりにも気の毒です。</p> <p>そのうち、友人知人ばかりか従業員にも勧誘されるのでしょうか。以前</p>			

ここで、勤務先の社長に無理矢理MLMに勧誘されているという相談があって、「そんな会社なんかさっさと辞めちまえ」とレスした覚えがありますが。労働基準監督署も呆れる様な相当酷い会社だったようだけど。

あと、どうしてもやりたければ、世間のかなり多くの人が「マルチ」というだけで顔をしかめるということは覚悟しておかれた方が良いでしょうね。「偏見」と思えるかも知れないけれど、少なくとも世間で「マルチ」につきまとうイメージというものがあることを。特に、「ホリディマジック」なんかの初期のマルチ商法や「天下一家の会」事件の事を覚えている年配者の間では。

[トップに戻る](#)

66848	Re:ダイポール ありがとうございます	mamma	9/13-06:02
<p>記事番号66671へのコメント</p> <p>sinさん、はじめまして。</p> <p>>こんにちは。本当に多くの方から応援を頂き感謝しています。</p> <p>いや、別に皆さんは応援はしてないと思うけど…。 まあいいや。</p> <p>>私のしたいことの優先順位としては、 >1.何とかして儲けたい（会社経営者でカネに困っているのが正直なところ） >2.でも違法、非常識はまずい、社員も認める商品を扱いたい >3.もちろん、体に悪くない商品を扱いたい</p> <p>経営者さんがマルチに手を出すってのは従業員さんが哀れです。 トンデモ系の浄水器を会社の水道に付ける位ならいいけど、資金調達の為にマルチやるなんてねえ… 本業を疎かにしてどうするんですか。</p> <p>>また、友人も私も自己啓発（ナポレオン・ヒルの類）をやっていますごく信念を >強く持つタイプです。逆にこの話がだめ、ということになるとショックを >受けて自分の抛り所を失う時期が来るのが怖いのだと自己分析しています。</p> <p>ここ読んで、ものすごく納得しました。 セミナー中毒のネズミさんでしたか。 ナポレオン・ヒルの「類」って事は違うものなんですかね？ PJMプログラムとか。色々ありますからね。 で、それでポジティブになったと。 はあ〜…。高い買い物しましたね。 確かに、当たり障りの無い「良い事」は書いてあるけど、何十万も出して買うモノですかね。 実生活を通して学べるモノだと思うんですが。 そんな事も解らない経営者だからマルチなんか手を出しちゃうんだろうけど(^</p> <p>ちなみに、自己啓発セミナーってマルチのセミナーを商品化したものって知ってます？ だから、ライフ系のセミナーの第3段階には勧誘実習があったりするんです。</p> <p>>しばらくの間何もせず様子を見よう、また、他の友人に聞いてみよう、</p> <p>きっと、sinさんのなかでは何らかのマルチはやると決めてるんでしょうね。 そんなことやってると、会社潰しますよ。</p>			

[トップに戻る](#)

66886	Re:応援はしていません。	MAP	9/13-12:42
<p>記事番号66671へのコメント</p> <p>>こんにちは。本当に多くの方から応援を頂き感謝しています。</p> <p>>私のしたいことの優先順位としては、</p> <p>>1.何とかして儲けたい（会社経営者でカネに困っているのが正直なところ）</p> <p>sinさんこんにちは。私は応援はしていませんが一言だけ。 お金に困っているのであれば本業にもっと力を入れたら？</p>			

[トップに戻る](#)

66752	Re:ダイポール ありがとうございます	apj	9/12-20:50
<p>記事番号66557へのコメント</p> <p>>法的にまずいのはいけませんね。</p> <p>>儲けたいのはやまやまですが、あくまで合法的な範囲でやりたいです。</p> <p>科学的に根拠がないものを、無いと知りつつ、高額で売り付けるのは、法的にマズイのではないのでしょうか。</p> <p>原価計算して、明らかに暴利だという値段で売る、その価格になる理由が一見科学っぽい理屈（だけども間違い）ですごいんだというフレコミだと、優良誤認ということで、動くのは公正取引委員会ではないのでしょうか。不当景品類及び不当表示防止法にひっかかりますよ。在庫をかかえた状態で排除勧告喰らって売れ行きダウンというリスクを負う覚悟があるのでしょうか。</p> <p>>あと、効果が本当なのかどうか？よく見てみます。</p> <p>>化学で説明されていない何かもあるかもしれないですし。</p> <p>科学で説明されていない何かがあったとしても、それはメカニズムがまだ不明だというだけで、効果があるという点については科学的かつ定量的な確認がなされていないと話になりません。</p> <p>ウェブページを見た限りでは、体験談しか出ていません。こういう場合は、効果があるという証拠がない、という判断をすることになります。</p> <p>気持ちが良かった、は主観に過ぎないし、植物云々も、いろんな要素が影響するので普段より育ちがいいということは、何もしなくても起こり得ることですよね。本当に効果があるかを確定させるには、いろんな場所で試験をやって、有意差があることまで押さえないと、何も言えません。</p> <p>>もしもこれの方がいいぞ！というのがあれば教えて下さい。</p> <p>>それでは。</p> <p>普通の浄水器の代理店をする、という選択肢はないのですか。</p>			

[トップに戻る](#)

66755	Re:ダイポール ありがとうございます	apj	9/12-21:03
<p>記事番号66557へのコメント</p> <p>>法的にまずいのはいけませんね。</p>			

>儲けたいのはやまやまですが、あくまで合法的な範囲でやりたいです。

科学的に根拠がないものを、無いと知りつつ、高額で売り付けるのは、法的にマズイのではないのでしょうか。

原価計算して、明らかに暴利だという値段で売る、その価格になる理由が一見科学っぽい理屈（だけ間違え）ですごいんだというフレコミだと、優良誤認ということで、動くのは公正取引委員会ではないのでしょうか。不当景品類及び不当表示防止法にひっかかりますよ。在庫をかかえた状態で排除勧告喰らって売れ行きダウンというリスクを負う覚悟があるのでしょうか。

>あと、効果が本当なのかどうか？よく見てみます。

>化学で解明されていない何かもあるかもしれないですし。

科学で解明されていない何かがあったとしても、それはメカニズムがまだ不明だというだけで、効果があるという点については科学的かつ定量的な確認がなされていないと話になりません。

ウェブページを見た限りでは、体験談しか出ていません。こういう場合は、効果があるという証拠がない、という判断をすることになります。

気持ちが良かった、は主観に過ぎないし、植物云々も、いろんな要素が影響するので普段より育ちがいいということは、何もしなくても起こり得ることですよ。本当に効果があるかを確定させるには、いろんな場所で試験をやって、有意差があることまで押さえないと、何も言えません。

>もしもこれの方がいいぞ！というのがあれば教えて下さい。

>それでは。

普通の浄水器の代理店をする、という選択肢はないのですか。

[トップに戻る](#)

66757	失敗です（ゴミ）	apj	9/12-21:06
<p>記事番号66755へのコメント</p> <p>直前の投稿ですが、2重になってしまっています。ブラウザの「戻る」ボタンをクリックして順番に戻っていただけなのに、なぜこんな事になったのかわかりません。でも、MacのIE5でときどき起きてしまいます。戻る途中にフォーム入力が含まれていると、起きることがあるようです。</p> <p>見苦しいので削除していただけるとありがたいです。</p>			

[トップに戻る](#)

67094	私もダイポールをやっています！	hi-to-	9/15-00:24
<p>記事番号66755へのコメント</p> <p>初めまして、ダイポールビジネスを行っている公認会計士のものです。皆様のコメントを読ませていただきコメントしたくなりました。</p> <p>私はクライアントへのコスト削減に関する提案のひとつとして（例えばあるフランチャイズ系の店舗ではダイポールを導入して一店舗あたり300万円コスト削減できました）及び一般人が夢をかなえる手段としてダイポールを捕らえています。在庫を持つ危険も無いし、累積マーケで無理の無い活動ができる数少ない手段と考えてい</p>			

ます。

ダイポールは普通の人の本業をしながらでもきちんと行えば一年以内に月収50万～100万円はいかないとおかしいビジネスだと思います。だから昔からの友人にも勧めています。

日本のビジネスの最先端で日々仕事をしている私にとって今の日本の経済状況は最悪です。歴史的に我々弱者は突然解雇等悪い事実を告げられます。日本経済を立て直すという意味でもダイポールに限らず、良いMLMに頑張ってもらいたいと思います。

価格にしても私達がコンサルティングで企業に入ると22歳の新人にもかかわらず一日当たり15万円請求。原価から積み上げるとこれまた明らかに暴利と言えます。ただ、コンサルティングにより提供される価値から考えるとある程度は妥当であると思います。ダイポールも商品から生み出される価値から考えると価格は妥当であると思います。なぜならどんな医者や経営コンサルタントも無し得ないことをやってくれるからです。それも極めて簡単に！

また、私の感覚では商品ではなく問題解決手段を売っているという感じです。

ネットワークビジネスに関しては過去にいろいろ問題があったため多くの方が偏見を持つのも納得できます。私自身今年の1月からMLMに興味を持ち始めました。今では一般の方が経済的に自立する一番簡単な方法だと思っています（マーケ等無理なく行えるものに限りませんが）。

もう間もなく失業が多く国民のかなり身近なものとなると思われませんが、MLM他に一般人が経済的に自立する良い方法があれば教えていただけると助かります。どっちも今の経済状況からすれば自分自信で稼げる能力を早く身につける必要がありますから。

何かしらコメントいただけると嬉しいです。

[トップに戻る](#)

67100	公認会計士ということは…	雪兎	9/15-00:46
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>公認会計士の資格をお持ちと言う事は、行政書士にもなるうと思えばなれるわけですね（行政書士法第2条）。悪徳商法の解約で有名な「吉田安之」さんという行政書士の方がおられますが、HPで</p> <p>「法律の規制を読むと、勧誘や商売はほぼ不可能」</p> <p>「日本では事実上マルチを禁止していると言ってもいい」</p> <p>と言っておられます。</p> <p>吉田行政書士事務所 http://www002.upp.so-net.ne.jp/cooling-off/</p> <p>マルチ商法とは？ http://www002.upp.so-net.ne.jp/cooling-off/maru.html</p> <p>これに関して反論をお願いします。</p>			

[トップに戻る](#)

67108	具体的な証拠を提示してください	管理人	9/15-02:17
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>hi-toさんは No.67094 「私もダイポールをやっています！」で書きました。 >初めまして、ダイポールビジネスを行っている公認会計士のものです。 >皆様のコメントを読ませていただきコメントしたくなりました。</p> <p>公認会計士であることを、証明してください。</p>			

[トップに戻る](#)

67114	理屈を教えてください！	A 2 C	9/15-04:43
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>こんばんは。</p> <p>実際にやってらっしゃるDTの方という事で、事業主さんですから是非教えて欲しいのですが、コレってどういう理屈なんですかね？</p> <p>まさか、DTが「効くんだから仕方が無い」とか、丹波哲朗みたいな事は言わんですよね？(^_^;</p> <p>マイナスイオン~だの、ブラウン運動~だの、磁界~だの、業者のサイトには書いて有りましたが、科学知らない人が流行のテクニカルターム並べたような内容にしか見えなかったんですけど、実際どういう理屈で効果を生み出してるんですか？</p> <p>売ってる人間に是非教えて貰いたいです。</p>			

[トップに戻る](#)

67115	質問させていただきます。	NG	9/15-04:48
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>hi-toさん、はじめまして。NGと申します。私は、MLMマニアの一人です。 hi-toさんは公認会計士とのことなので、難関を突破された財務の専門家のはずですが、素人の私から見ても無責任な発言が目立ちますので少々キツイ言葉遣いになりますが、ご了承下さい。いくつか質問させていただきます。</p> <p>>ダイポールは普通の人の本業をしながらでもきちんと行えば一年以内に月収50万 >~100万円はいかないとおかしいビジネスだと思えます。 >私自身今年の1月からMLMに興味を持ち始めました。</p> <ul style="list-style-type: none"> ●「今年の1月からMLMに興味を持」ったhi-toさんがなぜ「ダイポールは普通の人 が本業をしながらでもきちんと行えば一年以内に月収50万~100万円はいか ないとおかしいビジネスだ」と言えるのですか？ まさかアップの人がそういっ ているからなどという無責任な発言ではないでしょうね。 ●hi-toさんは今年の何月からダイポールビジネスを始められて、現在、それ による月収はいくらですか？ <p>>在庫を持つ危険も無いし、累積マーケで無理の無い活動ができる数少ない手段と >考えています。</p> <ul style="list-style-type: none"> ●私がいままで見てきたMLMは、ダイポールに限らず、どこでも、これと同じ 主張を繰り返しています。どうしてダイポールが「数少ない手段」と言えるので ですか？ しかも、「今年の1月からMLMに興味を持」ったhi-toさんが？ <p>>私はクライアントへのコスト削減に関する提案のひとつとして（例えばあるフラン >チャイズ系の店舗ではダイポールを導入して一店舗あたり300万円コスト削減できま</p>			

- >した) 及び一般人が夢をかなえる手段としてダイポールを捕らえています。
- 公認会計士の立場を利用して、「今年の1月からMLMに興味を持つ」ったhi-toさんが「クライアントへのコスト削減に関する提案のひとつとして」ダイポールをクライアントに提案しているとすれば、いくらコストダウンを餌にしても、ご自身がダウンをつけるために、公認会計士の立場でクライアントに提案していることになりませぬ。大問題だと思いますが、いかがでしょうか？
 - 「あるフランチャイズ系の店舗ではダイポールを導入して一店舗あたり300万円コスト削減できました」という具体的な内容を教えてください。hi-toさんは、「今年の1月からMLMに興味を持つ」ったはずですが、いつから導入して何ヶ月で「一店舗あたり300万円コスト削減」になったのでしょうか？具体的に？

>皆様のコメントを読ませていただきコメントしたくなりました。

- 多くの方が科学的な側面以外からもダイポールの主張のオカシさを指摘していますし、「水商売ウォッチング」という偏見を持たないapjさんという真面目な研究者の専門的なHPも紹介されています。本当に「皆様のコメントを読む」れた上での発言とは思えません。本当に「皆様のコメントを読む」れたのですか？もし、読まれたとすれば特にapjさんに対して反論をお待ちしています。

>日本のビジネスの最先端で日々仕事をしている私にとって今の日本の経済状況は最悪です。歴史的に我々弱者は突然解雇等悪い事実を告げられます。日本経済を立て直すという意味でもダイポールに限らず、良いMLMに頑張ってもらいたい・・・。

- MLMへの参加を呼びかける方はしばしば「日本のビジネスの最先端」というようなことを仰いますが、1996年にはアムウェイ販売員の自殺未遂が起き社会問題としてとりあげられました。それから6年経っていますが、MLMが少しでも「日本経済を立て直す」材料になったという証拠を示して下さい。目標や見込みではありません。今まで少なくとも6年の実績です。
- 公認会計士であるというhi-toさんが「歴史的に我々弱者は突然解雇等悪い事実を告げら」るのですか？アホらしい話ですよね。

>ダイポールも商品から生み出される価値から考えると価格は妥当であると思います。

- コンサルタント料と商品の価値を同列に比べないで下さい。アホらしすぎます。

>また、私の感覚では商品ではなく問題解決手段を売っているという感じです。

- ダイポールがいったい何の「問題解決手段」だというのですか？具体的に？

>一般人が経済的に自立する良い方法があれば教えていただけると助かります。

- MLMによって「一般人が経済的に自立する」という証拠を示すべきなのは、あなたの方です。具体的な根拠を示して下さい。オウム信者とそっくりです。

公認会計士だと仰るのなら、これらの質問に是非お答え下さい。お願いします。

[トップに戻る](#)

67130	経済的自立？	ぶるー	9/15-10:44
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>hi-toさん、初めまして。ぶるーと申します。</p> <p>コメントいただけるとうれしいと書かれていましたので、疑問に思った事を書かせていただきます。</p> <p>1. この商品を導入する事によって、どんなコストがかからなくなったのでしょうか？ 一店舗あたりとありますが、どれぐらいの期間ですか？</p> <p>2. 「一般人」「弱者」などと書かれていますが、それは誰の事ですか？ いわゆる「サラリーマン」の事をおっしゃっているのでしょうか？</p>			

だとすれば、公認会計士であるhi-toさんは、一般人でも弱者でも無いと思われませんか？

3. コンサルティングの件ですが、「提供される価値」が相応のものであるなら、最初から暴利などは誰も思わないのでは？価値が無いから初めて暴利になるはずですが。

4. 医者や経営コンサルタントに出来ない事とは具体的に何ですか？

5. ネットワークビジネスの問題を「過去の事」書かれていますが、現在、問題は起きていないとお考えですか？
そもそも、ネットワークビジネスとMLMと2種類の表現をされているのはなぜですか？マルチ商法との違いは？

6. 「一般の方」の「経済的自立」の定義を教えてください。
単純に、被雇用者ではなくなる事と、経済的に自立するという事は別の問題だと思うのですがいかがでしょうか？
マルチ商法の組織に属する事は本当に「自立」と言えるのでしょうか？

お答えいただければ幸いです。

[トップに戻る](#)

67138	Re:私もダイポールをやっています！	みそカツオ	9/15-11:39
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>hi-toさん、こんにちは 基本的な突っ込みは皆さんされているので、サイトを見て疑問に感じたことを。</p> <p>voiceの「プロから見たダイポール」 ここに掲載されているお店を検索してみました。 ネットでは、美味しいお店などについてのネット投稿が盛んですが、なぜか全然見つかりません。 見かけても絶品とまで評価しているものは見つからず、まああの味もしくは値段の割にはおいしいといった評価のようです。 ダイポールが素晴らしいのなら、ネットでも「あのお店は美味しい」ともっと騒がれてもいいはずだと思うのですが、コンサルタントとしてはどう考えます？</p> <p>「ダイポールは料理を変える」 突っ込みどころが多すぎるのですが、ちょっとだけ。</p> <p>「肉をダイポール水につけると防腐剤と思われる赤みの水が出てくる」 肉の下ごしらえをする際に水につけないというのは料理の基本中の基本ですし、赤みの水というのはどう考えても肉汁。 これを書いている人は本当に料理をしている人とは思えないのですが、公認会計士としては、こういう記事を書けることについてどう思います？</p> <p>「ごはん お米を一度洗っただけで水が真っ白になる。3回の洗いで充分。 ご飯もふっくらとおいしく、ランクを落としてもおいしさが変わらない」 ご飯は「とぐ」なのであって「洗う」わけじゃないんですが。 公認会計士としては、こういう「初歩的な間違い」を書けることについてどう思います？</p>			

[トップに戻る](#)

67141	公認会計士法に抵触しませんか？	NG	9/15-11:58
-------	-----------------	----	------------

記事番号67094へのコメント

hi-toさん、こんにちは。NGです。

>ダイポールビジネスを行っている公認会計士のものです。

私は、hi-toさんを信じたいところですが、管理人さんが仰るように、まずは公認会計士であることを証明していただかないと公認会計士法に抵触する恐れがあるのではないのでしょうか？

「釈迦に説法」だとは思いますが念のため・・・。

公認会計士法（昭和二十三年七月六日法律第百三号）

最終改正：平成一二年四月二六日法律第四九号

（名称の使用制限）

第四十八条 公認会計士でない者は、公認会計士の名称又は公認会計士と誤認させるような名称を使用してはならない。

（信用失墜行為の禁止）

第二十六条 公認会計士又は会計士補は、公認会計士若しくは会計士補の信用を傷つけ、又は公認会計士及び会計士補全体の不名誉となるような行為をしてはならない。

（広告事項の制限）

第二十八条 公認会計士又は会計士補は、公認会計士又は会計士補の称号及び専門とする業務を除く外、その技能又は経歴に関する広告をしてはならない。

>私はクライアントへのコスト削減に関する提案のひとつとして・・・。

クライアントをダウンを勧誘したとすれば、直接の利害関係が生じますね。まずは第二十四条の「特定の事項についての業務の制限」に抵触しませんか？

（特定の事項についての業務の制限）

第二十四条 公認会計士は、財務書類のうち、次の各号の一に該当するものについては、第二条第一項の業務を行なつてはならない。

三 前二号に定めるもののほか、公認会計士が著しい利害関係を有する会社その他の者の財務書類

2 前項第三号の著しい利害関係とは、公認会計士又はその配偶者が会社その他の者との間にその者の営業、経理その他に関して有する関係で、公認会計士の行なう第二条第一項の業務の公正を確保するため業務の制限をすることが必要かつ適当であるとして政令で定めるものをいう。

さらに第二条の2の「他の法律においてその業務を行うことが制限されている事項」を行っている可能性はありませんか？

（公認会計士の業務）

第二条 公認会計士は、他人の求めに応じ報酬を得て、財務書類の監査又は証明をすることを業とする。

2 公認会計士は、前項に規定する業務の外、公認会計士の名称を用いて、他人の求めに応じ報酬を得て、財務書類の調製をし、財務に関する調査若しくは立案をし、又は財務に関する相談に応ずることを業とすることができる。

但し、他の法律においてその業務を行うことが制限されている事項については、この限りでない。

第四十八条には罰則がありますね、

第八章 罰則

第五十三条 次の各号の一に該当する者は、百万円以下の罰金に処する。

三 第四十八条第一項又は第二項の規定に違反した者

ですから、まずは管理人さんの仰るように公認会計士であることを証明していただく必要があると思います。

[トップに戻る](#)

67144	文章の意味が不明ですが、まさか！？	NG	9/15-12:53
-------	-------------------	----	------------

記事番号67094へのコメント

hi-to-さん、たびたびすみません。NGです。公認会計士について色々調べているとどんどん疑問が湧いてくるのです。

>ダイポールビジネスを行っている公認会計士のものです。

>価格にしても私達がコンサルティングで企業に入ると22歳の新人にもかかわらず
>一日当たり15万円請求。原価から積み上げるとこれまた明らかに暴利と言えます。

この文章は主語と述語があいまいなので意味がよく分からないのですが、まさか、「私達が」、「22歳の新人」という意味ではありませんよね。

公認会計士になる方の多くは大学や高専の専門課程を卒業して、一次試験を免除されて、二次試験を受けて会計士補になりますよね。

二次試験の合格率は例年7%程度とのことですよ。それから1年以上の実務補習を受けて、業務補助期間または実務実習期間が通算して2年以上で、ようやく三次試験の受験資格を有することになるはずですね。

(出典：最新資格ガイドブック2001年度版、新星出版社)

「22歳の新人」の公認会計士ということはまず考えられないことですよ。20歳で高専を卒業したとしても、それから3年以上かかりますから。

ですから、上記の文章は、「企業」の「22歳の新人」の社員が、「私達」に対して、「一日当たり15万円」という「明らかに暴利」な金額を「請求」しているという意味不明な文章になってしまうのですが・・・。

MLMやダイポールの話以前に、こんな変なことを書いていて本当に大丈夫ですか？

[トップに戻る](#)

67145	Re:私もダイポールをやっています！	YO	9/15-13:00
-------	--------------------	----	------------

記事番号67094へのコメント

hi-to-さん こんにちは

私からもコメントさせていただきます

>価格にしても私達がコンサルティングで企業に入ると22歳の新人にもかかわらず
>一日当たり15万円請求。原価から積み上げるとこれまた明らかに暴利と言えます。

資格及び知的財産に対する報酬とネズミ商売の扱う怪しい商品の価格
(主にコミッションの為に不当に値段が高い)を同列に語る事自体がおかしいと思いませんか？

公認会計士の報酬規定 (<http://www.hoso.ne.jp/senmon/kaikei/housyu.html>)
から見ても15万はさほど暴利ともいえないですね。(高いけど)
ただ15万請求するのは勝手ですが能力が無ければ請求出来るどころか契約さえもしてもらえませんね。

>ダイポールも商品から生み出される価値から考えると価格は妥当であると思います。

「商品から生み出される価値」ってどんなものですか？具体的をお願いします。
apjさんへのコメントとして書かれておられるようですが、
その他の方も含めてダイポールが科学的に根拠が無く付加価値は0に近いんじゃないかと言う意見に対してこの反論では情けなさ過ぎますよ。

>ネットワークビジネスに関しては過去にいろいろ問題があったため多くの方が偏見
>を持つのも納得できます。私自身今年の1月からMLMに興味を持ち始めました。
>今では一般の方が経済的に自立する一番簡単な方法だと思っています(マーケ等無理なく行えるものに限りませんが)。

どのような問題があってどのような偏見を持たれていると考えていますか？
過去形にされていますが現在(未来にも)は何も問題は無いと考えていますか？

とにかく書き込み全般に具体的なものが無く説得力ないです。

それからお願いですが、このツリーでダイポールの商品については大体わかりましたが、この商品を扱った商売の仕組みが良くわかりません。
どのような仕組みで販売して、「月50万以上の報酬を」得られ
「在庫を持つ危険性も無く」商売が出来るのか具体的に教えていただけませんか
でしょうか？

「訪問販売等に関する法律、その他の関連法令を遵守しております。」

(<http://www.hrd.ne.jp/hec/nyuukai.htm>) 参照

とわざわざ書かないといけないような商売だとはなんとなく理解できますが(笑)

※だいたいネズミ商売に「ネットワーク」なんて名前をかぶせるなよ
まっとうなネットワーク技術者が迷惑する。

[トップに戻る](#)

67150	御回答いただけるとうれしいです	DOOM	9/15-13:36
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>hi-toさんは No.67094 「私もダイポールをやっています！」で書きました。 >初めまして、ダイポールビジネスを行っている公認会計士のものです。 >皆様のコメントを読ませていただきコメントしたくなりました。 -----</p> <p>こんにち。下線部を信用すると” (金儲け手段としての) マルチへの懐疑” と” 取扱商品についての懐疑” の二面から問題ありとの評価があることが読みとれると思うのですが。</p> <p>繰り返しおよび他の方と重複になりますが、</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ マイナスイオンを含んだ水とは？ ・ 何の物質のマイナスイオンなのか？ ・ その濃度は？ <p>を教えてくださいたいです。</p>			

>私はクライアントへのコスト削減に関する提案のひとつとして（例えばあるフラン
>チャイズ系の店舗ではダイポールを導入して一店舗あたり300万円コスト削減でき
ま
>した）及び一般人が夢をかなえる手段としてダイポールを捕らえています。在庫
を
>持つ危険も無いし、累積マーケで無理の無い活動ができる数少ない手段と考えてい
>ます。
私自身は夢を持たない人間ですが、ダイポールにビジネスとして関わった人の中で
夢をかなえた人の割合を教えてください。（嫌味・上げ足取りではなくて本当に知
りたいので）

>ネットワークビジネスに関しては過去にいろいろ問題があったため多くの方が偏見
>を持つのも納得できます。私自身今年の1月からMLMに興味を持ち始めました。
いろいろ問題とは例えばどのような問題でしょうか？
勧誘/売り込み現場での法律違反行為は”現在でも”それ程珍しくなくあるよう
ですが。これは問題では無いということですか。

>今では一般の方が経済的に自立する一番簡単な方法だと思っています（マーケ等無
>理なく行えるものに限りますが）。
とりあえず”現在は”、「過去のいろいろ問題をほぼ解決した」ととらえられて
るんですね？
経済的自立とは最低でも、投入資金（活動コスト）を収入が上回った状態との認識
ですが（認識に間違い等あればご指摘願います）
統計的・算数的事実（というか理論的にも）として、マルチで利益を得る人は一部
との認識だったのですが、これらも私の認識違いでしょうか？

>もう間もなく失業が多く国民のかなり身近なものとなると思われますが、MLM他
に
もう間もなくっちゃうか、現在でも結構身近だと思いますけどね。
>一般人が経済的に自立する良い方法があれば教えていただけると助かります。どっ
>ちみち今の経済状況からすれば自分自信で稼げる能力を早く身につける必要があり
>ますから。
公認会計士では食べていけないっすか？それはともかくとして、多くの国民がマル
チのような生産性が無いものに関わるのも相当問題だと思いますけどね。
（余所の国から金を巻き上げるとか言う展開なら別だけど。）

[トップに戻る](#)

67159	Re:そうですか。	MAP	9/15-15:32
<p>記事番号67094へのコメント hi-toさん、こんにちは。</p> <p>>初めまして、ダイポールビジネスを行っている公認会計士のものです。</p> <p>公認会計士だから何なのでしょう？</p> <p>>日本のビジネスの最先端で日々仕事をしている私にとって今の日本の経済状況は最 >悪です。歴史的に我々弱者は突然解雇等悪い事実を告げられます。日本経済を立て >直すという意味でもダイポールに限らず、良いMLMに頑張ってもらいたいと思いま >す。</p> <p>良いMLMってなんですか？例えば？具体的にどこにありますか？</p> <p>>だと思います。なぜならどんな医者や経営コンサルタントも無し得ないことをやっ >てくれるからです。それも極めて簡単に！</p>			

>また、私の感覚では商品ではなく問題解決手段を売っているという感じです。

具体的にどうということですか？

>ネットワークビジネスに関しては過去にいろいろ問題があったため多くの方が偏見

>を持つのも納得できます。私自身今年の1月からMLMに興味を持ち始めました。

>今では一般の方が経済的に自立する一番簡単な方法だと思っています（マーケ等無理なく行えるものに限りませんが）。

>もう間もなく失業が多く国民のかなり身近なものとなると思われますが、MLM他に

>一般人が経済的に自立する良い方法があれば教えていただけると助かります。どっ

>ちみち今の経済状況からすれば自分自信で稼げる能力を早く身につける必要があります

>ますから。

過去のMLMにあった問題は解決されているとお考えのようですが、

今は問題がないと思われますか？

また、あるとしたらどんな問題があり、その解決方法を教えてください。

[トップに戻る](#)

67172	公認会計士やめたら？	あんね	9/15-17:37
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>>なぜならどんな医者や経営コンサルタントも無し得ないことをやっ >てくれるからです。それも極めて簡単に！</p> <p>ほう、自分自身の存在意義を否定するようなこと書いてますね。 MLMはいずれ資金の流れが行き詰るものだし 一般の販売方法の方が廉価(お客に喜ばれる)になるという 簡単な図式すらわからないようでしたら 公認会計士やめたら？ あなたにコンサルタントされる会社がカワイソーだわ。</p>			

[トップに戻る](#)

67186	あえて少しか擁護するとすれば・・・。	NG	9/15-19:24
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>hi-to-さん、みなさん、こんにちは。NGです。</p> <p>皆さんからの質問の殺到で、hi-to-さんは書きこみにくい状況に追い込まれて いるのではないかと思いますので、私は親切なので、あえて少しかhi-to-さん の立場を考えて擁護を試みてみようかと思います。</p> <p>ただし、公認会計士であることの証明や公認会計士としての行為の正当性につ いては禁止規定や制限条項に関わる恐れがありますので、全く擁護できません。 まずは管理人さんに対して、まずは公認会計士であることを証明して下さい。</p> <p>私は、今日も二つの書店のビジネス書のコーナーでMLM（ネットワークビジ ネス）についての書籍（儲かる？本）を読んでいました。成功の秘訣！といった 類の書籍です（私もかなりのマニアになってしまいました）。</p> <p>たいていの本では、自分が扱っている商品について、使い方や効能を正しく 説明できることやトラブルやクレームへの対応が適切にできることが成功の条件 にあげられています。普通に考えれば、どんな商売でも当たり前のことです。</p> <p>こうした書籍を読むと、hi-to-さんの言葉も少しは理解できるのです。 「ネットワーク・ビジネスの基本がわかる->できる」 (松尾俊和著、ビジネス社)</p>			

この本の第4章に「初心者が陥りやすい“5パターン”を知っておく」という項目があり、その「初心者が陥りやすい」パターンの第一に「よく理解していないのに他人を勧誘して拒絶される」(p.122)という項目がありました。

p.127には、(ネットワークビジネスでの)「伝え方のプライオリティ」という表の中に「#商品&ビジネスの情報を伝える」際には「しゃべりすぎないことがポイント」と書かれています。つまり、面倒事などは「アッパーなどのベテランに補完」してもらうことが重要だと説かれています。

つまり、hi-toさんはまだ初心者なので、ダイポールという商品についてはあまり説明できないので、アッパーさん(ある本では“エンジェル”と書かれていましたね)に頼らないと解らないといったところなのではないかと思えます。したがって、ダイポーについての化学的な説明をhi-toさんに求めても難しいのではないかと思います。

hi-toさんは「初心者が陥りやすい」パターンにそのまま陥っておられるわけですね。これでは普通の商売でも失敗しますよ。

あれっ?これでは擁護にならなかったでしょうか? hi-toさん、お返事お待ちしておりますよ。アッパーの方と相談してからでも結構ですから。

[トップに戻る](#)

67188	擁護になっていませんね(笑)	YO	9/15-20:07
<p>記事番号67186へのコメント</p> <p>NGさん こんにちは</p> <p>なにしろ 「日本のビジネスの最先端で日々仕事をしている」な人ですから それぐらいのことはわかっているはずですよ(笑)</p> <p>このまま反論無くこのツリーが沈むようなら</p> <p>hi-toさん=公認会計士 → ウソ!身分詐称 日本のビジネスの最先端で日々仕事をしている私 → 誇大妄想 一般人が夢をかなえる手段としてダイポールを捕らえています→ やっぱり詐欺だった と宣伝しているようなものですよ(爆笑)</p> <p>ぜひとも反論を書き込んでいただきたいものです>hi-toさん</p>			

[トップに戻る](#)

67267	彼らには「明確な目標」しかないのですよ。	NG	9/16-04:41
<p>記事番号67188へのコメント</p> <p>YOさん、こんにちは。NGです。たびたび私の話につきあっていただきありがとうございます。「擁護になっていませんね(笑)」とのことなので、再度、hi-toさんの立場を考えて強引に擁護してみますね。</p> <p>「儲かる?本」やいくつかのサイトや掲示板への書きこみを通して、私を感じたことは新たに「新規投稿」させていただきましたが、彼らネズミさんの頭には、恐らく「明確な目標」しかないのですよ。 彼らにとっては商材は、高級卵でも何でもよいのです。「成功の秘訣」の</p>			

類の本には、商材を吟味することについては、ほとんどともに触れられていません。また、どのサイトも「画期的な商品!」、「これだけが本物!」などといった言葉であふれていますよね。

それから、ビジネスのシステムについても同様です。「これこそが確実に成功するシステム」といった言葉ばかりです。

変なことに「成功の秘訣」の類の「儲かる?本」には、たいてい「成功するのは限られた人だけ」といったことが書いてあって、支離滅裂なのです。

こういう世界のネズミさんの頭にあるのは、たぶん「明確な目標」だけなので、商品やシステムのことを説明するのは難しいでしょう。

強引な喩え話ですが、例えば、パソコンショップのアルバイト店員さんにパソコンの仕組みを訊ねたとしても、たぶん「専門の者に相談致します」とか「サービスカウンターへお訊ね下さい」ということになりますよね。

それと似たようなものかも知れません。「アップに相談してみます」といったところではないでしょうか。それぐらいの暖かい目で(笑) 気長に待つしかないのではないのでしょうか。

あっ! でも、アルバイト店員さんは、まずは誠実なお客様への対応を考えているはずですから、「公認会計士がその程度もできないのか」ということになりますよね。それから、パソコンショップのサービスカウンターや、あるいはメーカーに問い合わせれば、適切な答えが期待できますが、この「ダイポール」は「技術開発部」がむちゃくちゃなことを書いていますから、どこまでアップに相談しても、まともな答えは得られませんね。

結局、また擁護になりませんでしたね(笑)。

>このまま反論無くこのツリーが沈むようなら

>hi-to-さん=公認会計士

→ ウソ! 身分詐称

>日本のビジネスの最先端で日々仕事をしている私

→ 誇大妄想

>一般人が夢をかなえる手段としてダイポールを捕らえています→ やっぱり詐欺だった

>と宣伝しているようなものですよ(爆笑)

>ぜひとも反論を書き込んでいただきたいものです>hi-to-さん

全く同感です。特に公認会計士法の第四十八条の「名称制限の禁止」と第二十六条の「信用失墜行為の禁止」に抵触する恐れがありますから、少なくとも公認会計士であることを管理人さんに証明されるべきではないかと思います。

このhi-to-さんの書きこみのアホらしさが、少しでもsinさんなどこれからMLMを始めようとする方のための判断材料になれば、このツリーも少しは意味があったのかなと思います。

hi-to-さん、アップと相談してからで構いませんから、お返事お待ちしておりますよ。

[トップに戻る](#)

67360	Re:彼らには「明確な目標」しかないのですよ。	sin	9/17-00:51
<p>記事番号67267へのコメント</p> <p>こんにちわ。sinです。久しぶりにサイトにきました。</p> <p>私の方でもメーカー (HRD) に問い合わせを入れています。</p> <p>どんな話になるのか、返事を楽しみに待っています。</p> <p>それから、パソコンショップのサービスカウンター >や、あるいはメーカーに問い合わせれば、適切な答えが期待できますが、</p>			

>この「ダイポール」は「技術開発部」がむちゃくちゃなことを書いていますか
>ら、どこまでアップに相談しても、まともな答えは得られませんね。

[トップに戻る](#)

67363	以前のマルチは儲かりましたか？	拙電器	9/17-01:04
<p>記事番号67360へのコメント sinさん、こんばんは。</p> <p>>こんにちは。sinです。久しぶりにサイトにきました。 > >私の方でもメーカー（HRD）に問い合わせを入れています。 > >どんな話になるのか、返事を楽しみに待っています。 > > >それから、パソコンショップのサービスカウンター >>や、あるいはメーカーに問い合わせれば、適切な答えが期待できますが、 >>この「ダイポール」は「技術開発部」がむちゃくちゃなことを書いていますか >>ら、どこまでアップに相談しても、まともな答えは得られませんね。</p> <p>以前もマルチをされていたので、質問させてください。 儲かりましたか？ 利益が出たならその理由 利益が出なかったらその理由</p> <p>以前のご自身の行動が判断できないんでしたら 今回も同じ結果にしかならないと思いますが？</p>			

[トップに戻る](#)

67406	何を問い合わせているのですか？	ぶるー	9/17-12:10
<p>記事番号67360へのコメント sinさん、こんにちは。</p> <p>>私の方でもメーカー（HRD）に問い合わせを入れています。 >どんな話になるのか、返事を楽しみに待っています。</p> <p>問い合わせの内容は何についてですか？ 技術的な問題でしょうか？それでしたら、HPを見る限り、 聞くだけ無駄だと思いますけど。 内容の如何によっては、やはり、まだビジネスに参加しようとお考えですか？</p> <p>それと、sinさんの発言に対する返事は、全て読んでいただけたのでしょうか？ どうも、読んでいるようには感じられないのですが・・・ 自分で立てたツリーなのですから、キチンと内容を読んで、書かれている内容について 考えるのが礼儀ですよ。</p>			

[トップに戻る](#)

67362	Re:私もダイポールをやっています！	sin	9/16-02:49
-------	--------------------	-----	------------

記事番号67094へのコメント
 こんにちは。再びsinです。

公認会計士と言ったために突っ込みが多く入っていますが、

公認会計士が（個人的に）やることは法的にもまずいのでしょうか？

単に兼業というのはいかなるものでしょう？

不動産や株式取引をやるのとは異なるのでしょうか？

[トップに戻る](#)

67365	ユーザー登録を抹消します	管理人	9/17-01:06
記事番号67362へのコメント 無料メールアドレスによる登録のため、ユーザー登録を抹消します。			

[トップに戻る](#)

67371	いいかげんに目を覚まして下さい！！	NG	9/17-03:10
記事番号67362へのコメント sinさん、こんにちは。NGです。			
何回書いてもご理解いただけないようですが、本当に皆さんのコメントを読まれていますか？			
もし、本当に読まれていたとしても、私はsinさんは自分に都合のよい部分だけしか読んでおられないですね。 ご自身が仰る通り、「強い信念」が崩れるのを怖れておられるからではないでしょうか？			
>公認会計士と言ったために突っ込みが多く入っていますが、 それだけが理由ではありません。きちんと読んでください。 例えば、みそカツオさんのコメントをご覧になりましたか？			
実際にダイポール側の説明のように肉を洗ってみてください。 でてくるのは防腐剤ですか？ただの肉汁ですよ。もし防腐剤だと思っておられるようならば、絶対に防腐剤などが使われていないと思われる高級なお肉で試してみるとよいと思います。 それでも赤い汁がでてくるはずですけど、それは肉汁ですよ。			
他の方もダイポールなり、この手の商法が如何に胡散臭いものであるか様々な角度から書いておられますよね。			
>公認会計士が（個人的に）やることは法的にもまずいのでしょうか？			
それも私が法律の条文を調べて指摘させていただきました。 どうせご覧になっておられないでしょうから、再度書きますが、いくら個人的な副業でもクライアントをダウンにつけると直接の利害関係が生じるので、公認会計士法第二十八条の制限事項に抵触する恐れがあります。 だいたい公認会計士を何の証明もなく名乗ると罰金刑がある			

のですよ。

それから、公認会計士うんぬんは別にして、この方は他の皆さんのコメントをほとんど読まずに自分勝手なアホらしい主張を一方的にまくし立てているだけです。しかも日本語の意味が通じない箇所もありますよね。まだ分からないのですか？きちんと読んでいないからでしょ？

これだけ多くの方が、なぜ全くの他人であるsinさんをここまで熱心に止めているのか分かりますか？

多くの方が騙されて、自分が後悔するだけでなく周囲の方たちも苦しめてきたのを見てきたからですよ。ご家族や従業員の方のことを考えているからですよ。

絶対成功するはずのナポレオン・ヒルの類での「強い信念」と「明確な目標」でも、今、ご自分の会社の経営が苦しくて困っておられるのですよね？そして過去に手を出したMLMでも成功しておられないようですよ？なぜ分かりますか？

「強い信念」と「明確な目標」があってもダメなのです！役に立っていない「強い信念」ならば崩壊させた方がよいと思います。

皆さんのコメントもろくに読まずにアホなことを繰り返されると腹が立ちます！皆さんが、どれだけ手間をかけて、sinさんのために色々調べているのか分からないのですか！

sinさんのお友達はお互いの利益になるのですよ！
自分が儲けるためにsinさんを誘っているのですよ！
私たちは一銭のお金にもならないのですよ！

いいかげんに目を覚ましてください！！お願いします！

[トップに戻る](#)

67380	公認会計士法第二十四条	NG	9/17-06:43
<p>記事番号67371へのコメント</p> <p>先のコメントの以下のコメントのうち、「公認会計士法第二十八条」は「第二十四条」の誤りでした。訂正致します。</p> <p>>いくら個人的な副業でもクライアントをダウンにつけると直接>の利害関係が生じるので、公認会計士法第二十八条の制限事項>に抵触する恐れがあります。</p>			

[トップに戻る](#)

67401	Re:そのくらい調べたら？	MAP	9/17-11:46
<p>記事番号67362へのコメント</p> <p>sinさんこんにちは。 事業者になるのなら、それくらい自分で調べたら？</p>			

公認会計士だからってつっこみが入っているわけではないでしょう？
もう少し日本語の勉強もしてみてもどうでしょうか？

[トップに戻る](#)

67423	Re:私もダイポールをやっています！	apj	9/17-14:48
<p>記事番号67094へのコメント</p> <p>>私はクライアントへのコスト削減に関する提案のひとつとして（例えばあるフラン >チャイズ系の店舗ではダイポールを導入して一店舗あたり300万円コスト削減でき ま >した）</p> <p>このコスト削減が何によってもたらされたのか、具体的に示してください。 これまで何に投じていたコストが、ダイポールのどのような機能によって削減でき たのでしょうか？</p>			

[トップに戻る](#)

67598	皆さんもダイポール使っているのですよね？	S	9/18-15:22
<p>記事番号66755へのコメント</p> <p>初めまして、Sと申します これだけ痛烈な批判をされているということはもちろん皆さんもダイポール使っ ているのですよね？ 私も知人に誘われてそろそろビジネスをやろうと思っていました。 ダイポールを使って効果があると思っていましたが、これだけ効果が無い方が多い とするとダイポールビジネスは辞めたほうが良いのでしょうか？ また、皆様のまわりでもダイポールを使って効果が無かったと言う方が多かつたの ですよね？ 私の人生の転機となると思っていました。</p>			

[トップに戻る](#)

67602	多分誰も使っていない	雪兎	9/18-15:31
<p>記事番号67598へのコメント</p> <p>>これだけ痛烈な批判をされているということはもちろん皆さんもダイポール使っ >ているのですよね？</p> <p>おそらく誰も使っていないと思いますよ。マルチ云々以前に、HP見ても出鱈目 なことばかり言っているし、自分が使うかどうか以前に、その価値を吟味する事 すら阿呆らしいのでね。</p> <p>>私の人生の転機となると思っていました。</p> <p>転機にはなるでしょうね。但し、人生を棒に振るほうね。</p> <p># 「Sさん」 = ” 経営者 ” = ” 公認会計士 ” ですか？</p>			

[トップに戻る](#)

67603	良く読みましたか？	apj	9/18-15:35
<p>記事番号67598へのコメント</p> <p>>これだけ痛烈な批判をされているということはもちろん皆さんもダイポール使って >いるのですよね？</p> <p>少なくとも私は、宣伝内容がトンデモだという指摘をしているつもりですが。あの宣伝内容をそのまま使って製品を販売することは、購入者を騙すことに直結すると思いますけど。</p> <p>あと、自称公認会計士さんの場合は、そういう兼業をやっているのかとか、法に触れるんじゃないかという指摘ですよ。</p> <p>>私も知人に誘われてそろそろビジネスをやろうと思っていました。 >ダイポールを使って効果があると思っていましたが、これだけ効果が無い方が多い >とするとダイポールビジネスは辞めたほうが良いでしょうか？</p> <p>「効果がある」と主張されるのであれば、どうやって確認したのかお伺いしたいです。もちろん、あなたの主観で「効果がありました」というのは意味がありません。体験談をいくつ重ねても無意味です。知りたいのは、どういう方法で定量評価したのか？ということです。</p> <p>ダイポールの宣伝を見た限り、原理の説明は完全に疑似科学ですし、効果の確認がまともになされたかという、それもやってなさそうなので、「怪しい」という結論になるしかありません。</p> <p>製品の良さを人に納得させるのであれば、説得力のある証拠を出すのは売側の責任でしょう。「宣伝の中に証拠がないじゃないか」と言われて、「使ってから確認しろ」というのは、多くのオカルト信奉者のロジックと変わりませんね。</p> <p># 「宇宙人が地球に来ている証拠がない」と言われたときに、誰もが納得する証拠を示す代わりに、「来てないという証拠を示せ」と聞き直るのと同じロジックですね。</p> <p>>また、皆様のまわりでもダイポールを使って効果が無かったと言う方が多かったの >ですよ？</p> <p>>私の人生の転機となると思っていました。</p> <p>悪い方へ進む転機かもしれませんね。</p> <p>もし、あなたが、「ダイポールの効果」について、誰でも納得するような試験方法で既に効果を確証しているというのなら、商売を始めることを止めるつもりはありません。その時点で、HRDの技術陣より先を行っているを思いますので、合理的証拠をもとに、販売すればいいと思います。</p>			

[トップに戻る](#)

67604	効果があった／なかったなんて事でなく	K K K	9/18-15:56
<p>記事番号67598へのコメント</p> <p>Sさん、はじめまして。</p> <p>>これだけ痛烈な批判をされているということはもちろん皆さんもダイポール使って >いるのですよね？</p> <p>ここの皆さんは「使ってみて効果がなかったから」批判しているのでなく「何の根拠も客観的データもなしに賛美するだけ」だから批判しているんですよ。</p>			

↓こちらのページで取り上げられるような商品と同じだと言ってるんです。

末端価格 1 億円 <http://plaza21.mbn.or.jp/~derodero/>

「心霊治療を批判する人は、実際に受けてみて病気が治らなかったんですね？」

「開運グッズを批判する人は、実際に買ってみて効果がなかったんですね？」

効果というのは、具体的な根拠・データから推測するものです。

やってみなけりゃ、使ってみなけりゃ分からない、

なんてのは幼稚な屁理屈ですよ。

>とするとダイポールビジネスは辞めたほうが良いでしょうか？

その方が良いと思いますよ。人生の転機になぞなりやしません。

[トップに戻る](#)

67612	使う気にもならない	A 2 C	9/18-17:26
<p>記事番号67598へのコメント</p> <p>>これだけ痛烈な批判をされているということはもちろん皆さんもダイポール使って >いるのですよね？</p> <p>何でこんなヲポンチな装置を使わないといけないんですか？（嘘） 「使わないと分からない」以前に「使う気にもならない」代物ですよ、コレ。 つか、「使わないと分からない」と本気で思ってるんですか？</p> <p>ちょっとでも科学的な知識が有れば、あのサイトで爆笑ですますがな。</p> <p>>私の人生の転機となると思っていました。</p> <p>私からすれば、地雷原の真っ直中でガソリンスタンド開くようなもんですね。 確かに転機にはなるでしょうよ。</p>			

[トップに戻る](#)

66669	ブラウン運動って（蛇足）	むー	9/12-10:18
<p>記事番号66320へのコメント</p> <p>トンデモ好きなんで、一言。</p> <p>ブラウン運動ってなんだかわかりますか。 液体や気体では、分子が運動しているんです。それがブラウン運動。 中学で習いましたよね。</p> <p>で、まあ、ブラウン運動はその液体や気体の温度と密接な関係が あります。温度が高くなるとブラウン運動が激しくなると言うこと ですわ。中学の理科ですね。</p> <p>で、まあ、水のブラウン運動が一番激しい状態というのは、沸騰直前 の100度（一気圧）の水に置いてです。この状態に気化熱相当分の 熱量が加わると、液相から気相に変わるわけですね。</p> <p>まあ、植物に冷たい水をかけるよりは、温かい水をかけた方が生育は 良くなりますね(^^)限度以上に温かい水だと枯れちゃいますけどね。</p> <p>はいもう一つ。磁気の間を導体を通ると、電流が発生します。電流が 発生して抵抗体の中を通ると、熱が発生します。</p>			

水道水はとりあえず導体です。抵抗値もあります。水道管の中を動き
ます。磁界の中を水道水が動けば、電流が微量（ゼロでは無いという意味）
発生する可能性はあります（測定できるかどうかは別として）。
ブラウン運動が大きくなる事も・・・あるかなあ（笑）。

ブラウン運動を大きくしたかったら、温水器を使うのが一番でしょうね。
ガス式ですと3万円くらいからあると思いますが。

蛇足。磁気を反射することは出来るのかなあ(^)。磁気って磁界を発生
する能力のことなんだけどなあ。放射能と同じね。まあ、これは良いと
して、磁力線は遮蔽したり導いたり出来ますが、反射って出来ましたっ
け？この部分ちょっとあやふやです。

[トップに戻る](#)

66681	Re:ブラウン運動って（蛇足）	apj URL	9/12-11:20
<p>記事番号66669へのコメント</p> <p>>水道水はとりあえず導体です。抵抗値もあります。水道管の中を動き >ます。磁界の中を水道水が動けば、電流が微量（ゼロでは無いという意味） >発生する可能性はあります（測定できるかどうかは別として）。 >ブラウン運動が大きくなる事も・・・あるかなあ（笑）。</p> <p>電磁流量計というのがありまして、この電流、というか起電力を測定して 流速を求めるといことができます。ただし、磁石をつける部分を非金属の 絶縁体の管にして、流路の中に測定用の金属電極を配置し、電極間の電圧を 測定するというものです。起電力はわずかなので、電流検出は難しいのかも しれませんね。</p> <p>磁気水でもし効果があるとしたら、妥当な説明は、</p> <ul style="list-style-type: none"> ・非磁性の管に磁場をかけたことにより、管内側表面でわずかに電気化学反 応が起きることで、錆の状態が変わる →鉄（磁性体）の赤錆が問題なのに、非磁性でしかだめだと何か矛盾し そうですね。 ・鉄が磁化することで、表面の電気化学反応の速度とか、表面に何かがつ つときの状態が変わることで、長期間たつと違いが出てくる。 →じゃあ、磁場環境下で鉄表面で起きる酸化反応の反応速度とか表面状態 の観察をまずちゃんとやらないとだめじゃん。 ・その他 ？ <p>>ブラウン運動を大きくしたかったら、温水器を使うのが一番でしょうね。 >ガス式ですと3万円くらいからあると思いますが。</p> <p>激しく同意です。</p> <p>>蛇足。磁気を反射することは出来るのかなあ(^)。磁気って磁界を発生 >する能力のことなんだけどなあ。放射能と同じね。まあ、これは良いと >して、磁力線は遮蔽したり導いたり出来ますが、反射って出来ましたっ >け？この部分ちょっとあやふやです。</p> <p>反射はできません。 なお、電場と違って遮蔽も難しいですね。div B=0ですから、かならずNSがベ アで出てくるんで。</p>			

[トップに戻る](#)

66843	チヨーごみ	ペチ	9/13-02:52
記事番号66681へのコメント apjさんは No.66681 「Re:ブラウン運動って（蛇足）」で書きました。 > $\text{div } B=0$ ですから、かならずNSがペアで出てくるんで。 ここ読んでシビれました。 わたし理系オンチなんで、 わけもわからず「ほおおお」と。拝んでしまいました。			

このページは、コピープロテクトされています。